

Goed – Regiomanager West (focus West-Vlaanderen)

Werk mee aan iets goeds

Bij Goed doe je dit vanuit je hart voor mensen en gezonde commercialiteit gecombineerd met goesting voor ondernemerschap. In deze rol als sterkmaker neem je de verantwoordelijkheid op voor de commerciële en operationele resultaten van jouw regio. Je bent de coach, motivator en sparringpartner van een groep winkelmanagers en zorgt ervoor dat klanten in elke winkel kunnen rekenen op een uitstekende dienstverlening en een warme klantenbeleving.

Dankzij jouw commerciële inzichten, analytische blik en verbindende aanpak weet je winkels te laten groeien, teams te versterken en doelstellingen te realiseren. Een functie met impact dus. Op onze klanten, onze medewerkers én op de verdere groei van Goed.

Klinkt goed?

Lees dan zeker verder.

Een unieke kans

Als Regiomanager vertaal je de commerciële strategie van Goed naar concrete actieplannen voor de zorgwinkels binnen jouw regio. Je stuurt op resultaten, ontwikkelt talent en zorgt ervoor dat winkels optimaal draaien, zowel commercieel als operationeel.

Je bouwt sterke relaties uit met winkelmanagers, ondersteunende diensten en andere stakeholders, zodat samenwerking centraal staat. Door jouw aanwezigheid op de winkelvloer voel je perfect aan wat er leeft bij klanten en medewerkers en weet je kansen en verbeterpunten om te zetten in concrete acties. Je rapporteert aan de Business Manager Retail en fungeert als belangrijke schakel tussen de winkels en het hoofdkantoor.

jouw werkdag

- **commercieel & KPI management:** Je bent mee verantwoordelijk voor het behalen van de omzet-, marge- en KPI-doelstellingen binnen jouw regio. Je analyseert resultaten, detecteert opportuniteiten en zet gerichte acties op om de commerciële prestaties van de winkels te versterken.
- **People management:** Mensen laten groeien geeft jou energie. Je coacht en ontwikkelt winkelmanagers zodat zij en hun teams optimaal kunnen presteren. Je stimuleert eigenaarschap, samenwerking en resultaatgerichtheid en ondersteunt samen met HR de instroom, onboarding en retentie van medewerkers.
- **Klantenbeleving:** Je waakt over een consistente en kwalitatieve klantenervaring in alle winkels. Door jouw aanwezigheid op de werkvloer coach je teams in klantgerichtheid en speel je in op veranderende klantbehoeften.
- **Visual merchandising, assortiment & marketingacties:** Je zorgt voor een correcte uitvoering van promoties en campagnes en bewaakt een aantrekkelijke en consistente winkelluitstraling. Op basis van resultaten stuur je bij waar nodig.
- **Operationeel management:** Je zorgt voor een efficiënte organisatie binnen jouw regio, met aandacht voor planning, bezetting en uniforme werkprocessen. Je werkt hierbij nauw samen met diverse ondersteunende

diensten.

- **Bruggenbouwer tussen winkels en hoofdkantoor:** Je vertaalt signalen, trends en opportuniteiten vanuit de winkels naar concrete verbetervoorstellen en draagt zo bij aan de verdere optimalisatie van de commerciële werking en dienstverlening.

wie jij bent

Voor ons ben je best jezelf en ben je liefst iemand die:

- beschikt over een bachelor denkniveau en/of kan terugvallen op een gelijkwaardige relevante ervaring;
- minstens 5 jaar ervaring heeft binnen retailmanagement als winkelmanager, regiomanager of in een vergelijkbare functie;
- ervaring heeft met het aansturen van meerdere vestigingen of teams, wat een belangrijke troef vormt;
- een inspirerende coach is die ervaring heeft met leidinggeven, talentontwikkeling en het versterken van teams;
- beleidskeuzes en strategische doelstellingen kan vertalen naar concrete acties en meetbare resultaten;
- beschikt over sterke commerciële, analytische en organisatorische vaardigheden;
- doelgericht en resultaatgericht werkt zonder de mens achter de cijfers uit het oog te verliezen;
- een bruggenbouwer is die samenwerking stimuleert tussen winkels, ondersteunende diensten en andere stakeholders;
- energie krijgt van een dynamische omgeving in volle ontwikkeling en graag mee bouwt aan de toekomst van Goed;
- affiniteit heeft met zorg, dienstverlening en klantbeleving.

Een ondernemende leider dus, die elke dag opnieuw het verschil wil maken voor klanten, medewerkers én organisatie.

waarom je goed zit bij ons

Een nieuwe werkgever of job kiezen is niet makkelijk. Bij Goed geldt goed voelen ook voor onze eigen mensen. Je kan rekenen op:

- een gevarieerde functie die je de mogelijkheid biedt om je in snel tempo te ontwikkelen en je honger naar kennis te stillen;
- een omgeving die jouw EQ, kennis en kunde graag verwelkomt en investeren wil in jouw verdere groei;
- een evenwichtig loonpakket inclusief verschillende extralegale voordelen zoals maaltijdcheques, eindejaarspremie, groepsverzekering, hospitalisatieverzekering, cafetariaplan, een wagen met tankkaart...;
- een warm nest met collega's die je niet meer wil missen eens je ze hebt en waar we je bij naam kennen;
- een goede work-lifebalans door onze mooie vakantieregeling met o.a. ADV-dagen;
- een contract van onbepaalde duur, uitgaande van een voltijdse tewerkstelling;
- doorgroeimogelijkheden: horizontaal, verticaal of zelfs diagonaal;
- een uniek verhaal in volle transformatie.

<https://solliciteren.goed.be/nl>